



POLE SUPÉRIEUR
NOTRE DAME CASTRES

BTS.BACHELOR.MASTÈRE

DES FORMATIONS

LE GUIDE



FORMATION INITIALE

BTS SAM - Support à l'Action Managériale

C'est un diplôme Bac +2 (en scolaire ou en apprentissage)

- Contenu de la formation : Assistance aux managers, communication, projets, relations internes ou internationales, gestion administrative.
- Stage de 14 semaines pour les scolaires
- 2j de formation au pôle supérieur et 3 jours en entreprise pour les apprentis



OPTION Assistant Médico administratif réalisée en partenariat avec le Centre Hospitalier Intercommunal Castres-Mazamet. Deux heures de cours par semaine assurés par des professionnels de l'hôpital.
Cette option est unique en France.

FORMATION EN ALTERNANCE

BTS MCO - Management Commercial Opérationnel



C'est un diplôme Bac +2 en apprentissage

Rythme : 2 jours de formation au Pôle Supérieur et 3 jours en entreprise

- Contenu de la formation : Management, relation client, gestion des opérations et analyse de performances, fidélisation clients, stratégies pour améliorer les résultats.
- Débouchés: responsable de rayon, conseiller commercial ou manager adjoint,
- Poursuite d'études : Bachelor ou BUT en commerce ou marketing

BTS gestion de la PME

C'est un diplôme Bac +2 en apprentissage

Rythme : 2 jours de formation au Pôle Supérieur et 3 jours en entreprise

- Contenu de la formation : Gestion de la relation avec les clients et les fournisseurs, développement des ressources humaines (gestion des risques...), Organisation et planification des diverses activités administratives.
- Débouchés: assistant de gestion, chargé de clientèle ou gestionnaire administratif,
- Poursuite d'études : Bachelor ou BUT en management, finance ou gestion d'entreprise



BTS Assurance



C'est un diplôme Bac +2 en apprentissage

Rythme : 2j de formation au pôle supérieur et 3 jours en entreprise

- Contenu de la formation : Conseil aux clients et propositions de solutions, Gestion des contrats et traitement des sinistres, Prospection et développement d'un portefeuille client.
- Débouchés: Assistant(e) assureur, Courtier d'assurance, Chargé(e) de clientèle en assurance
- Poursuite d'études : masters en assurance ou postuler à des écoles de commerce au niveau Bac+3

Bachelor - Chargé de Communication Pluri-Média

OPTION E-commerce et marketing digital

C'est une formation Bac +3 en apprentissage

Rythme : 2 jours de formation au Pôle Supérieur et 3 jours en entreprise

- La certification est composée de 3 blocs de compétences :
 - Contribuer à la stratégie de communication plurimédia
 - Concevoir un plan de communication plurimédia
 - Piloter des actions de communication plurimédia
- **Les Débouchés** : chargé de communication, community manager ou responsable de la communication digitale.
- **Poursuite d'études** : mastère en communication ou marketing



Bachelor - Chargé de gestion sociale et projet RSE

C'est une formation Bac +3 en apprentissage

Rythme : 2 jours de formation au Pôle Supérieur et 3 jours en entreprise

- La certification est composée de 3 blocs de compétences :
 - Conduire une politique RH
 - Gérer les démarches administratives et réglementaires du personnel
 - Développer des projets RH
- **Les Débouchés** : Chargé de RH / de projet, Chargé des relations sociales, Responsable administratif du personnel
- **Poursuite d'études** : mastère en Manager en RH



Mastère - Manager en Ressources Humaines

C'est une formation Bac +5 en apprentissage

Rythme : 2 jours de formation au Pôle Supérieur et 3 jours en entreprise

La formation permet de préparer 5 blocs de compétences :

- Élaborer la stratégie des ressources humaines
- Superviser les dispositifs et le développement des RH
- Manager un service et des innovations RH
- Piloter la performance sociale
- Promouvoir les relations sociales
- **Les Débouchés** : Responsable des Ressources Humaines, Responsable de la Gestion des Talents, Responsable de la Formation



Mastère - Manager Commercial et Marketing

C'est une formation Bac +5 en apprentissage

Rythme : 2 jours de formation au Pôle Supérieur et 3 jours en entreprise

La formation permet de préparer 4 blocs de compétences :

- Élaborer une stratégie commerciale
- Mettre en œuvre la politique commerciale
- Manager une équipe et un réseau commercial
- Mesurer la performance commerciale
- **Les Débouchés** : Cadre commercial/Commercial grands comptes, Business Manager/Manager des ventes, Manager commercial et/ou Marketing





Le Pôle Supérieur de l'Ensemble Scolaire Notre Dame Castres a été inauguré en 2022 pour regrouper des formations post-bac dans un cadre modernisé.

Il est situé au cœur du centre ville de Castres, à proximité du cinéma, du théâtre et des arrêts de bus. Il est possible de se restaurer sur place.

Il propose aujourd'hui 8 formations en management, marketing, gestion sociale, communication, ressources humaines, assurance et commerce. Les formateurs et formatrices sont issus du milieu de l'entreprise et connaissent parfaitement leurs besoins.



5 Rue des Porches
81100 Castres
Tél. 05 63 62 58 30



www.notredamecastres.fr

Natalie Elhage
Cheffe d'établissement
nelhage@notredamecastres.com

Marjorie Étienne
Adjointe de direction Pôle Supérieur
metienne1@notredamecastres.com

